

Die North Channel Bank GmbH & Co. KG ist Spezialist für die Finanzierung von Investitionen in US-Lebensversicherungen und bietet auch individuelle Leistungen im Bereich der Strukturierten Finanzierungen an. Wir entwickeln für unsere nationalen wie internationalen Kunden individuelle, maßgeschneiderte und zukunftsorientierte Lösungen im Bereich der „Alternative Investments“ (US-Lebensversicherungen sowie Erneuerbare Energien), der Immobilienzwischenfinanzierung, bei der Finanzierung von Forderungsportfolios wie auch im Umfeld von Unternehmensübernahmen.

In einem wachstumsorientierten Umfeld und im Rahmen der Erschließung neuer Geschäftsfelder suchen wir zum nächstmöglichen Termin für den Standort Mainz einen

RELATIONSHIP MANAGER STRUCTURED FINANCE (M/W/D)

- **Schwerpunkt Immobilienfinanzierung**

Aufgabengebiet

- Geschäftsgenerierung, selbstständige Bearbeitung und Betreuung von Kreditengagements (Neu- und Bestandsgeschäft) sowie Strukturierung komplexer Finanzierungen für das In- und Ausland mit dem Schwerpunkt Immobilienfinanzierung
- Vorprüfung der Finanzierungsanfragen und der damit im Zusammenhang eingereichten bzw. eingeholten Unterlagen (KYC, AML, Projekt- und Due Diligence-Unterlagen, Cash Flow-Modelle, Bilanzen, BWAs, etc.)
- Erstellung von Grundsatzvereinbarungen (Letter of Intent, Vertraulichkeitserklärungen sowie anderer für die weitere Zusammenarbeit relevante, rechtskräftige Dokumente)
- Erarbeitung und (Weiter-)Entwicklung von Vorschlägen zur Umsetzung einer Transaktionsstruktur extern zusammen mit dem Kunden und intern mit der Kreditabteilung inkl. möglicher Sicherheitenstruktur
- Erstellung von Kreditgenehmigungs- und Überwachungsvorlagen (Marktvotum)
- Mitwirkung bei der Erstellung von Kredit-, Sicherheiten- und Konsortialverträgen sowie Begleitung von Vertragsverhandlungen
- Eigenständige laufende Überwachung und Prüfung der Kundenbonität
- Interne und externe Informationsbeschaffung, Bilanzanalyse sowie die systemgestützte Informationsauswertung
- Erkennen von Entwicklungen und Gegebenheiten des Marktes bzw. Wettbewerbs sowie deren Bewertung und bankseitiger Implementierung
- Begleitung strategischer Projekte und Gestaltung der Umsetzung für den eigenen Verantwortungsbereich
- Prozess- und Schnittstellenverantwortung (Weiterentwicklung einer Infrastruktur für strukturierte Finanzierungen inkl. Dokumentations- und Strukturierungsstandards etc.)

Anforderungsprofil

- Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder vergleichbare berufliche Erfahrungen bzw.
- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre, vorteilhaft mit Spezialisierung im Bereich Bankwirtschaft oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bankengewerbe, insbesondere Firmenkundenkreditgeschäft bzw. Corporate Finance – idealerweise mit Schwerpunkt im Bereich Immobilienfinanzierungen
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute IT-Anwenderkenntnisse
- Eigeninitiative sowie Fähigkeiten zum analytischen Arbeiten
- Hohe Sozialkompetenz, Teamfähigkeit, Selbstständigkeit und Kommunikationsfähigkeit

Wir bieten

- Innovatives, kreatives und internationales Umfeld
- Flache Hierarchien bis auf die Geschäftsleitungsebene
- Respektvoller Umgang auf Augenhöhe
- Neue und interessante Herausforderungen
- Breites Aufgabenspektrum
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderner Arbeitsplatz/mobile Arbeitsmöglichkeiten/gute technische Ausstattung

Gestalten Sie unseren Erfolg mit. Wir bieten Ihnen eine attraktive Vergütung. Sie werden sich in unserem partnerschaftlichen Arbeitsklima wohlfühlen.

✉ personal@northchannelbank.de